



## Réalisations en 2020

Mise en place de méthodes de **Contract Management avant et après l'attribution du contrat** pour un fournisseur important dans le domaine du transport ;

Soutien à la gestion des **réclamations** et des contrats d'un important ingénieur-conseil européen actif au Moyen-Orient et en Afrique ;

Elaboration d'un **contrat "FIDIC 2017 Yellow Book"** pour un projet d'hydrogène vert ;

Donner un cours aux étudiants d'une grande école de commerce (GEM) sur les défis liés à la **mise en place de projets d'énergie renouvelable** ;

Personnaliser un système de **notation des risques contractuels** pour un entrepreneur ;

Proposer des **formations** sur la négociation et la gestion des contrats et sur le développement du commerce international pour des professionnels (formation en ligne en direct) et des étudiants en gestion (UGA-IAE) ;

Obtenir la **certification** française "QUALIOPI" pour la qualité des programmes de formation d'AfiTaC ;

Interagir avec **CIArb, IACCM/WC&C** et **DRBF** en matière de résolution des conflits.



*Contract Management*



*Appels d'offres*



*Négociation des contrats*



*Règlement des différends*

## Pour VOUS en 2021

Que peut faire AfiTaC pour vous soutenir dans votre recherche d'excellence en 2021 ?

Etablir et/ou améliorer vos activités de **Contract Management**: formation + mise en œuvre + réclamations/ « claims »

Soutenir vos efforts **avant l'attribution des contrats**: développement des affaires + appels d'offres + négociation et mise en place des contrats.

**Audit** de vos appels d'offres et contrats

Établir des processus d'**analyse des risques contractuels**

Mettre en place et/ou participer à vos **comités d'évaluation des risques**

Former votre équipe de projet sur les **techniques de négociation**: Harvard, négociation interculturelle, études de cas...

Soutenir directement vos négociations

Être disponible pour une nomination comme « **dispute adjudicator** » (FIDIC DAAB) ou **arbitre**.

Vous informer grâce à notre **blog**.