

Formation professionnelle "Maîtriser les contrats FIDIC/NEC"

Pour qui

- Les chargés d'affaires/chefs de projet
- Les Contract Managers
- L'équipe commerciale
- La gestion commerciale et opérationnelle

L'enjeu

- Acquérir les fondamentaux des contrats FIDIC / NEC
- Obtenir une véritable connaissance des contrats standards/types grâce à cette formation

Prérequis

- Cette formation ne nécessite aucun prérequis.
- Néanmoins, une certaine expérience de gestion de projet ou une expérience commerciale (nationale ou internationale) facilitera l'apprentissage.

Objectifs

Les objectifs suivants seront atteints lors de cette formation :

- Se familiariser avec la gestion contractuelle (« Contract Management ») des contrats FIDIC / NEC.
- Comprendre les risques inhérents aux clauses contractuelles.
- Apprendre à atténuer les risques contractuels.
- Structurer les éléments et les actions (informations, étapes, actions, etc.) pour une bonne gestion des contrats.
- Adopter les bons réflexes contractuels à toutes les étapes de la vie du contrat.

Points forts

- Compétence : Les formateurs d'AfiTaC sont issus de grandes entreprises multinationales (Alstom, General Electric, etc.), ayant géré et/ou négocié des dizaines de contrats majeurs (1 à 300 MEuro par contrat).
- Flexibilité : Convivialité et possibilités d'échange pendant la formation ; capacité à s'adapter en cours de route en fonction des besoins des participants ; fournir des réponses aux questions au-delà du matériel présenté.
- Applicabilité : conseils pratiques pour la négociation.

Tarifs

Veillez nous contacter pour définir le prix de la formation en fonction de la durée, du nombre de participants, de la personnalisation de la formation, etc.

Programme & Durée

Ce programme dure généralement de 1 à 3 jours et sera ajusté en fonction des besoins identifiés :

Préparation


- Analyse de l'environnement professionnel des participants (par exemple par des réunions téléphoniques) pour adapter les sujets en fonction de leurs besoins.
- Mise en œuvre de phases de réflexion : Un auto-diagnostic (anonyme) pour permettre aux participants de déterminer leur niveau de compétence avant et après la formation et d'identifier les domaines à améliorer.

Exemples de sujets et de diapositives

Clause 10 Employer's Taking Over

AfiTaC
Advice for International
Tenders & Contracts


10.1 Taking Over the Works and Sections




Apply for a Taking-Over Certificate


↔


Max 14 days before



Works (will be/were) complete(d)







issue the Taking-Over Certificate → list minor outstanding work and defects in (criteria: “not substantially affect the safe use of the Works or Section”)

reject the application → specify reasons:

- work to be done,
- defects to be remedied
- documents to be submitted

26/09/2020

Copyright 2019 AfiTaC; all rights reserved

3


- L’identification des grands principes contractuels et de leur traitement dans le cadre d'un contrat FIDIC;
- Comprendre quel type de contrat FIDIC est approprié en fonction des circonstances;
- Comparer les philosophies contractuelles de FIDIC Rainbow suite et de NEC ECC;
- Savoir comment appliquer les principaux processus de Contract Management (claims, procédures de paiement, etc.) selon FIDIC et NEC.

Clause 18 Exceptional Events


AfiTaC
Advice for International
Tenders & Contracts

18.4 Consequences of an Exceptional Event

Subject to Sub-Clause 20.2






CLAIM







Time bar of 28 days!

If Contractor suffers delay and/or incurs cost by reason of such EE

EOT

If EE event described in subparagraphs (a) to (e) of Sub-Clause 18.1, **payment of costs**

In the Country

26/09/2020

Copyright 2020 AfiTaC; all rights reserved

5

Options

Options pouvant être incluses en fonction des besoins identifiés (et si elles sont compatibles avec la durée du cours) :

*cash flow liability indemnity
liquidated damages fiscal risk
IPP escalation EPC arbitration
variation order termination
FIDIC Force Majeure carve-out
taking-over currency risk cap
warranty suspension rejection*

1. Notation des risques contractuels - méthode d'évaluation des risques contractuels
2. Les principes de la négociation - La négociation selon les principes de Harvard

Pratique et évaluation

Étude de cas réel : analyse sur un contrat-exemple pertinent.

Évaluation des acquis.

Situations de travail : forum d'échange (sur une plateforme web sécurisée) sur les sujets acquis pendant la formation pendant le mois suivant la formation.



Accessibilité

Nous veillerons à ce que des conditions appropriées soient disponibles pour des participants en situation de handicap (locaux, adaptation des moyens de présentation).

Contactez-nous pour plus d'information



- en écrivant un courriel à info@afitac.com
- en nous téléphonant au **+33 6 75 11 09 83**