



Realizações em 2019

Formação em Consciencialização de Contratos para várias empresas do Negócio de Projetos

Gestão de Contratos no local da obra em um projeto de construção de referência nos EUA

Seminários do IACCM em Madrid (UE) e Phoenix (EUA)

Publicações no Blog da AfiTaC

Padronização de processos e documentos para ofertas

Key-note speaker no evento em Paris "Licitações: Gestão estratégica das propostas".

Membro do Conselho da IACCM para a Gestão do Risco

TRaCRs: Sistema de análise do risco em licitações e contratos

Pontuação do risco do contrato

Cursos de mestrado para estudantes internacionais em Negociação Intercultural

"Masterclass" do Programa sobre Negociação de Harvard

Membro do Conselho da IACCM para a Gestão de Disputas (vários eventos organizados: "Ask de Expert", mesa redonda na Conferência Americana)

Treinamentos seguidos no CI Arb e CMAP

Seminário DRBF em Berlim



Gestão de Contratos



Licitações



Negociação de Contratos



Resolução de Disputas Comerciais

O futuro para VOCÊ

Estabelecer e/ou melhorar as suas atividades de Gestão de Contratos: formação + implementação + reclamações

Apoiar os seus esforços comerciais: desenvolvimento de negócios + licitação + negociação de contratos

Auditar as suas propostas e os seus contratos

Estabelecer processos de análise de riscos dos contratos

Estabelecer e/ou participar nos seus Conselhos de Risco

Treinar sua equipe de projeto em técnicas de negociação (equipe comercial ou de execução do projeto): Harvard, Cross-cultural, estudos de caso ...

Apoiar suas negociações diretamente

Disponível para ser nomeado como "Dispute Adjudicator" (FIDIC DAAB) ou Árbitro

Assessoria em situações litigiosas