

AfiTaC

*Advice for International
Tenders & Contracts*

“Contracten zijn onze passie”

Bedrijven, klein of groot, willen zakendoen op basis van evenwichtige contracten.

Uw situatie

Misschien bent u een grote multinationale onderneming met aanzienlijke interne middelen: een juridische afdeling, belastingadviseurs, verzekeringsdeskundigen, een risicobeheerteam, enz. Toch heeft u soms ondersteuning nodig om uw manier van werken te veranderen, om een tekort aan middelen op te vangen of om nieuwe medewerkers op kruissnelheid te brengen.

Als u een klein of middelgroot bedrijf bent, zult u niet over al te gespecialiseerde middelen, als vast personeel, beschikken. Deze zouden niet goed benut worden door de omvang van uw activiteiten. U kunt beter per specifiek geval een ondersteuning krijgen.

Als u een projectontwikkelaar bent, moet u vast en zeker uw projectteam bemannen, zelfs met tijdelijke personeel.

AfiTaC's missie

De missie van AfiTaC is het ondersteunen van uw interne middelen: commercieel & contractbeheer, deskundig advies, coaching & training van uw team en transformatie of het opzetten van gestructureerde processen.

Wij werken altijd met respect voor diversiteit, intellectueel eigendom en confidentialiteit.

Wij kunnen u ondersteunen bij aanbestedingen en contracten in de volgende talen: Engels, Frans, Portugees en Nederlands.

AfiTaC's visie

De visie van AfiTaC is dat commerciële & contractuele relaties gebaseerd zouden moeten zijn op vertrouwen & respect, met duidelijkheid & focus en evenwichtige verantwoordelijkheden. Het moeten win-win relaties zijn voor de lange termijn.

Onze diensten

AfiTaC kan u de volgende diensten leveren:

- Aanbestedingsadvies
- Onderhandelingssteun
- Contract & Risicobeheer
- Coaching en opleiding
- Proces-optimalisering
- Geschillenbeslechting

Aanbestedingsadvies

De eerste stap naar een evenwichtig contract is een efficiënte aanbesteding in welke vorm dan ook:

- internationale competitieve aanbesteding,
- deelname aan een aanbestedingsproces / antwoorden op een RfQ,
- directe onderhandelingen.

AfiTaC ondersteunt u bij het analyseren van de biedingsdocumenten, het identificeren en beperken van de risico's, het voorstellen van bewoordingen om in uw offerte op te nemen en kan het gehele voorbereidingsproces van de offerte afhandelen.

Onderhandelingssteun

AfiTaC kan actief deelnemen aan uw onderhandelingen. Externe juridische adviseurs hebben vaak een agressieve aanpak, waarbij zij de belangen van hun cliënt met kracht verdedigen. Een dergelijke aanpak kan uw cliënten doen aarzelen om zaken met u te doen. Waarschijnlijk vindt u dit ook een delicate commerciële situatie.

AfiTaC, op basis van een ruime onderhandelingservaring, bevordert een meer resultaatgerichte aanpak. Er worden compromissen gevonden tussen uw behoeften en de belangen van uw klanten. Klanten waarderen een dergelijke niet-conflictueuze aanpak.

Contract & Risicobeheer

U bevindt zich mogelijk in één van de volgende situaties:

- U heeft een lopend contract en wilt een externe audit.
- Als aanbesteder wilt u duidelijk begrijpen met welke risico's u te maken krijgt.
- Uw bedrijf wil op een meer proactieve manier risico's gaan beheren.
- U wilt uw relatie met uw klanten verbeteren, ver weg blijven van conflicten, en zoekt naar evenwichtige compromissen.
- U gaat wijzigingsopdrachten voorstellen aan uw klant of “value engineering” uitvoeren.

In dergelijke situaties kan AfiTaC u ondersteunen door uw contracten te auditen, risico's te identificeren, actieplannen met risicobeperkende maatregelen op te stellen, passende communicatie voor te stellen, enz.

Coaching en opleiding

Veranderen, groeien, vooruitgang en ontwikkeling van uw medewerkers, dat is wat u wilt:

- Uw bedrijf werkt regelmatig, of is van plan dit te doen, met internationale contractvoorwaarden (FIDIC, Wereldbank, NEC3, enz.).
- Uw teams breiden uit, u hebt nieuwkomers of u wilt de kennis van het team over internationaal zakendoen consolideren.
- U wilt uw teams blootstellen aan realistische casestudies, als voorbereiding op onderhandelingen, of hun ervaring verrijken met behulp van een coach.

AfiTaC kan u helpen om uw noden te bepalen en aangepaste coaching en opleidingen voor te stellen.

Proces-optimalisering

U wilt zich beter organiseren. AfiTaC gaat met u in gesprek via verschillende stappen:

1. vaststellen van uw huidige "best practices",
2. waar lacunes worden vastgesteld, aanvullende oplossingen voorstellen die gebaseerd zijn op gevestigde werkwijzen in de sector,
3. transformeren en consolideren met (i) degelijke processen, (ii) gestandaardiseerde werkdocumenten, (iii) een duidelijke risicobeperkingsvragenlijst, (iv) actieplannen, enz.

Dit maakt u efficiënter, sneller, beter, minder risicovol, proactiever, stabiel.

Een voorbeeld hiervan is TRaCRs, een tool, gecreëerd door AfiTaC, om uw commerciële en contractuele risico's in aanbestedingen en contracten te analyseren. Door er gebruik van te maken, begrijpt u de risico's van uw aanbesteding/contract, neemt u Go/No Go beslissingen, maakt u adequate provisies en past u uw marge aan.

TRaCRs by AfiTaC
Tender Risk and Contract Review system

Geschillenbeslechting

Jan Bouckaert kan worden aangesteld als arbiter of "dispute adjudicator" (FIDIC DAB/DAAB).

